

5ª EDICIÓN · 12 DE NOVIEMBRE DE 2026 · GRANBY, QUEBEC



# Granby CONNEXION INTERNATIONAL

FORO DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

REUNIONES  
B2B

ALMUERZO

ÁREA DE  
EXPOSICIÓN

CÓCTEL  
DE  
NEGOCIOS

UNA INICIATIVA DE

**Granby**  
INDUSTRIEL

EN COLABORACIÓN CON

**Technum**  
Québec

# El foro en breve

---

**Granby Connexion International** es un evento de negocios que impulsa las alianzas comerciales, las colaboraciones tecnológicas y las oportunidades de inversión entre **Canadá, Francia y México**.

Para su 5ª edición, una fórmula de un día que combina encuentros B2B estructurados, conferencias, exposición y creación de redes de alto nivel — una verdadera vitrina internacional para los ecosistemas económicos participantes.

**5<sup>a</sup>**

edición

**3**

países conectados

**1**

jornada intensiva

**4**

sectores prioritarios

# Objetivos estratégicos

01

## DESARROLLO DE NEGOCIOS

Impulsar los intercambios internacionales y la conexión entre empresas complementarias.

02

## OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN

Conectar inversionistas extranjeros con los sectores prioritarios de cada territorio.

03

## INNOVACIÓN Y COLABORACIONES

Fomentar las colaboraciones tecnológicas y la expansión hacia nuevos mercados.

04

## PROYECCIÓN INTERNACIONAL

Posicionar los polos participantes en energía, economía verde y circular, fabricación de punta y microelectrónica / tecnologías digitales.

# Un día, cuatro momentos claves

Un formato concentrado y orientado a resultados: reuniones de negocios, contenido estratégico, exposición y momentos informales diseñados para generar oportunidades concretas.

01

## REUNIONES B2B DIRIGIDAS

Bloques de 15 minutos planificados con anticipación a través de la plataforma B2B2GO según su perfil de empresa.

02

## ALMUERZO-CONFERENCIA

Conferencia sobre oportunidades de inversión y expansión internacional.

03

## ÁREA DE EXPOSICIÓN

Vitrina para empresas, organismos y clústeres — una exposición dirigida a los tomadores de decisiones.

04

## CÓCTEL DE NEGOCIOS

Descubrimiento de productos locales / Vinculación estratégica entre tomadores de decisiones, inversionistas y socios institucionales.

04 / 12 DE NOVIEMBRE DE 2026

# Programa de día



**8:00**

## Recepción y registro

Apertura de puertas e inscripción de participantes

**8:30**

## Palabras de apertura

Mensajes de los organizadores, socios principales y colaboradores

**9:00 – 12:00**

## Reuniones de negocios B2B — Bloque AM

Sesiones de 15 minutos agendadas a través de la plataforma B2B2GO

**12:00 – 13:30**

## Almuerzo-conferencia

Conferencista invitado — oportunidades de inversión y expansión internacional

**13:30 – 16:00**

## Reuniones de negocios B2B — Bloque PM

Continuación de las sesiones agendadas a través de B2B2GO

**16:00 – 17:00**

## Visita VIP — Zoológico de Granby

Recorrido tras bambalinas del Zoológico de Granby y establecimiento de contactos

**17:30 – 19:30**

## Cóctel de negocios — Descubrimiento de productos locales

Encuentros estratégico entre tomadores de decisiones, inversionistas y socios institucionales

# Encuentros B2B específicos

---

# 15

## MINUTOS POR REUNIÓN

Una agenda personalizada, planificada con anticipación a través de la plataforma **B2B2GO** con base en el perfil de cada participante.

- 01 Perfil de la empresa** — usted indica sus objetivos, sectores de interés y oferta antes del evento.

---

- 02 Algoritmo de compatibilidad** — la plataforma identifica las contrapartes más relevantes para usted.

---

- 03 Agenda personalizada** — usted confirma sus citas y llega con un calendario optimizado.

---

- 04 Seguimiento documentado** — datos de contacto y notas archivados para convertir los encuentros en alianzas.

# Sectores prioritarios

Cuatro sectores estratégicos del territorio de Granby- alineados con las fortalezas industriales francesas y mexicanas.

## 01 - Eficiencia energética

Ingeniería hidroeléctrica, fabricación de transformadores, almacenamiento de energía, estaciones de recarga.

## 02 - Economía verde y circular

Reciclaje y revalorización de plásticos y equipos electrónicos. Ecodiseño y cadenas responsables.

## 03 - Fabricación de punta

Aeroespacial, robótica, vehículos especiales, maquinado de alta precisión.

## 04 - Microelectrónica y tecnologías digitales

Datos, sistemas inteligentes, sensores, soluciones de software para la industria e integración digital.

# ¿A quién va dirigido el foro?

Una combinación de tomadores de decisiones económicas, empresas exportadoras y organismos de apoyo — seleccionados por la calidad y complementariedad de sus perfiles.

## EMPRESAS

- PME y grandes empresas
- Exportadores y empresas en internacionalización
- Inversionistas y socios estratégicos
- Proveedores de soluciones tecnológicas

## ORGANIZACIONES

- Organismos de desarrollo económico
- Clústeres y agrupaciones sectoriales
- Instituciones de apoyo a la exportación
- Organismos de acompañamiento a la innovación

## PROCEDENCIA

- Quebec / Canadá
- Francia
- México

TRES ECOSISTEMAS COMPLEMENTARIOS



# Granby-Bromont, un territorio estratégico

En el corazón del corredor **Montreal — Boston**, Granby y Bromont conjugan un tejido industrial diversificado, un ecosistema de innovación activo y un acceso directo a los mercados norteamericanos.

**~ 1 h**

de Montreal

**450+**

empresas industriales

**4**

sectores en crecimiento

**T-MEC**

acceso directo al mercado  
norteamericano

**AECG**

acuerdo económico y comercial global

**AGM**

tratado de libre comercio entre México  
y la UE



# Resultados esperados

---

Para cada participante — empresas y organismos, tanto locales como extranjero — el foro está diseñado para generar resultados medibles.

**01**

Creación de alianzas  
comerciales internacionales

**02**

Identificación de  
inversionistas y  
oportunidades de  
implantación

**03**

Acceso a nuevos mercados y  
aceleración de la innovación

**04**

Conexión con tomadores de  
decisiones e instituciones de  
apoyo calificadas

**05**

Refuerzo de la notoriedad  
internacional de su  
organización

# ¿Por qué participar?

---

---

**01** Acceso a empresas e inversionistas **calificados** y preseleccionados.

**02** Agenda de reuniones **personalizada** según sus objetivos.

---

**03** Oportunidades **concretas** de negocios e inversión.

**04** **Visibilidad internacional** para su organización y sus soluciones.

---

**05** Descubrimiento del **potencial económico** del territorio de Granby.

**06** Vinculación estratégica con tomadores de decisiones y socios institucionales.

# Inscripción

---

FECHA

**12 de noviembre de  
2026**

LUGAR

**Granby, Quebec**  
Canadá

INSCRIPCIÓN

**granbyconnexion.com**

UNA INICIATIVA DE

**Granby**  
**INDUSTRIEL**

EN COLABORACIÓN CON

**Technum**  
Québec