

GUIDE DE RÉFÉRENCES POUR LE TRANSFERT ET LA RELÈVE D'ENTREPRISE



Granby

INDUSTRIEL

Table des matières



Quelques conseils aux cédants	2
Quelques conseils aux releveurs	3
Services des organismes locaux	4
Accompagnement	6
Formations	7
Mentorat	8
Financement	9
Services et financement au secteur agricole	12
Autres ressources	14
Études et événement	15
Coordonnées	16

Quelques conseils aux cédants



À l'approche de la retraite, le cédant doit s'assurer que son successeur prendra bien soin de ce qu'il a mis tant de temps à bâtir. C'est pourquoi que le transfert d'une entreprise, ça ne s'improvise pas, car selon sa taille, le transfert peut prendre de 3 à 5 ans ou plus, d'où l'importance qu'une bonne planification s'avère essentielle.

Quand planifier votre retraite comme entrepreneur?

Il est important d'identifier la relève, de préparer un plan de relève, de transférer les connaissances, de faire une vérification diligente, d'établir un plan financier et de procéder à une période de transition : un transfert d'entreprise comprend bien d'autres étapes que la seule transaction, sans oublier qu'il faut en moyenne trois ans pour réaliser un transfert d'entreprise, notamment pour préparer l'équipe de relève.

À qui céder votre entreprise?

Des employés? La famille? Un tiers? Un cadre? Une fusion ou acquisition par une autre entreprise? Telle est la question à vous poser.

Quels sont les éléments d'un transfert d'entreprise réussi?

Les quatre facteurs qui augmentent le taux de succès d'un transfert d'entreprise sont les suivants :

- Une entreprise en santé : Tout changement de direction entraîne une période d'incertitude. Une entreprise doit être en bonne santé financière et stratégiquement bien positionnée pour le rester.
- Une équipe de relève d'expérience : Les candidats doivent savoir gérer des gens et des projets, déjà connaître le marché et présenter des compétences complémentaires.
- Un juste prix de vente : L'entreprise doit pouvoir supporter le financement pour les années à venir sans compromettre ses projets de croissance.
- Une période de transition adéquate : Le transfert des connaissances doit être documenté et suivi dans le cadre d'un plan établi en fonction du profil de repreneur.

Source : Desjardins

Quelques conseils aux repreneurs



Vous êtes intéressé par l'entrepreneuriat en achetant une entreprise existante? C'est ce qu'on appelle le repreneuriat et voici quelques conseils :

1. Analysez les entreprises potentielles à acheter afin de trouver la bonne entreprise

Ceci est la première étape qui consiste à déterminer dans quel domaine vous pouvez ajouter de la valeur et quelle entreprise existante vous intéresse. Une fois trouvée, faite évaluer la valeur d'une entreprise par un expert, s'en suit d'une revue diligente et de s'assurer que tout est en règle.

2. Préparez l'acquisition de l'entreprise

Vous devez bien vous entourer pour améliorer les chances de succès de votre acquisition. Comme le processus peut être long et complexe, surtout dans le cas de transactions plus importantes, vous devriez avoir dans votre camp :

- Les dirigeants actuels et futurs de l'entreprise
- Vos spécialistes en comptabilité
- Vos avocats
- Votre institution financière
- Autres ressources (page 14)

3. Trouvez le financement pour l'acquisition de l'entreprise

Les institutions financières consentent généralement des prêts à terme de 4 à 10 ans pour l'achat d'une entreprise. Cependant, vous devrez présenter un plan financier solide qui comprend plusieurs éléments. En plus, d'autres organismes offrent un soutien financier. (voir section aide financière)

4. Réussissez la transition après l'achat de l'entreprise

La période de transition est importante et mérite d'être bien préparée par le biais d'un plan d'action bien étoffé.

Comment affirmer son leadership positivement?

Pour affirmer votre leadership, vous devrez démontrer comment vous ajouterez de la valeur au sein de l'organisation, et ce, à tous les niveaux.

Pour une transition réussie!

Songez à travailler et à collaborer avec le cédant (propriétaire de l'entreprise) pendant un certain temps. Cela pourrait assurer une meilleure transition et diminuer vos risques. Dites-vous qu'une période de 6 à 12 mois (en général) avec un leader expérimenté est un grand avantage en tant que repreneur.

Source : Banque Nationale

Services des organismes locaux



Des organismes locaux et présents dans les MRC de La Haute-Yamaska et de Brome-Missisquoi offrent aux cédants et aux repreneurs de l'accompagnement, de la formation, des aides financières et/ou du mentorat. Ils sont votre porte d'entrée selon votre emplacement pour la réussite de votre projet de transfert ou d'acquisition d'entreprise et plus encore...

Centre d'aide aux entreprises Haute-Yamaska (CAE)

Accompagnement :

Tirez profit de l'expertise et du support technique de conseillers voués au succès des entreprises. Le CAE Haute-Yamaska et région est une précieuse source d'aide pour la prise de décision éclairées et pour faciliter votre vie entrepreneuriale.

Cohorte : Reprendre, c'est aussi entreprendre !

Durant trois sessions de groupe de deux heures chacune, nous abordons les éléments suivants : les démarches à suivre pour le transfert d'une entreprise, la documentation requise, l'élaboration de ta propre vision tout en respectant la culture existante de l'entreprise, la gestion du changement, les stratégies pour une transition réussie, ainsi que les différentes options de financement disponibles.

Un accompagnement individuel est aussi disponible après cette cohorte.

Mentorat :

Nos mentors ont des profils variés, possèdent de l'expérience, de l'expertise et de la formation dans plusieurs secteurs d'activités

Financement :

Plusieurs options sont disponibles dont le Fonds Investissement Jeunesse : bonifier votre mise de fonds et le Fonds repreneurat. Également le Fonds CAE offre un soutien et un accompagnement et supporte la création, la consolidation, l'expansion et l'acquisition des entreprises, par le biais de prêts allant jusqu'à 150 000\$ ainsi qu'un prêt allant de 20 000\$ à 40 000\$ pour les jeunes (18-39 ans) qui aspirent à devenir propriétaires d'entreprise par l'entremise de Futurpreneur Canada.

Centre local de développement de Brome-Missisquoi (CLD)

Accompagnement en repreneurat :

Le CLD se donne le mandat d'accompagner les transferts d'entreprise, autant auprès des cédants que de la relève. L'accompagnement est personnalisé, humain, et vise à mettre en place les meilleures conditions possibles afin de garantir un transfert réussi. Nos interventions se déclinent au niveau de l'explication des étapes, de la mise en contact avec les ressources nécessaires, de la vulgarisation, du soutien pour le financement et le plan d'affaires ou encore pour la mise en relation entre cédant et relève.

Services des organismes locaux



Mentorat :

Pour être écouté, encouragé et guidé dans votre projet d'entreprise, le CLD offre le maillage entre mentor et mentoré grâce au [Réseau Mentorat](#) et ce, peu importe votre âge, votre secteur d'activité et le stade de développement de votre entreprise.

Financement :

Le CLD offre un prêt pour la relève en entreprise, en plus d'une bourses d'appui à la relève agricole. Le CLD offre plusieurs solutions, dont certaines peuvent être accompagnées de conditions plus souples ou de subventions (ex. : FLI Relève pour des honoraires professionnels) ainsi qu'un prêt allant de 5 000\$ à 70 000\$ pour les jeunes (18 à 39 ans) par Futurpreneur.

Entrepreneuriat Haute-Yamaska (EHY)

Accompagnement :

EHY offre un accompagnement personnalisé et gratuit pour la préparation du plan d'affaires, la validation de marché, la réalisation des prévisions financières et plus encore.

Formations :

Des outils, activités et des programmes de formation sont à la disposition des entrepreneurs qui visent à outiller les entrepreneur.e.s afin de leur permettre de mieux relever les défis quotidiens de la gestion des affaires.

Financement :

Par le FLI-FLS, EHY peut aider financièrement les entreprises nouvelles et existantes ainsi que les entrepreneurs désirant faire l'achat/acquisition d'une entreprise par un prêt d'un maximum de 250 000\$. Il offre aussi du financement pour les 18-39 ans par des prêts allant jusqu'à 45 000\$ par le biais de Futurpreneur.

Granby Industriel

Accompagnement :

L'organisme accompagne les entrepreneurs et supporte les entreprises manufacturières dans leur croissance, enjeux, main-d'oeuvre, projets d'investissement et de transition numérique, l'implantation et/ou la relocalisation d'entreprise, l'économie circulaire ainsi que la relève et le transfert d'entreprise industrielle.

Formations :

Il offre plusieurs services, ateliers de réseautage et formations sur divers sujets.

Financement :

Granby Industriel identifie les sources d'aides financières gouvernementales et en facilite l'accès aux entreprises. En plus, il fait la gestion du [CITIG](#), du [Carrefour industriel et numérique de Granby](#) et de son portail d'emploi [Granby-Profitez.com](#)

Accompagnement



L'accompagnement est un facteur du succès extrêmement important en transfert d'entreprise, car vendre ou reprendre une entreprise est complexe et nécessite un grand investissement de temps, d'argent et d'énergie. Voilà pourquoi l'importance de faire appel à des organismes spécialisés dans le domaine et à des experts qui vous aideront à mieux planifier et analyser chacune des étapes. Bref, le fait de consulter des professionnels permet une plus grande objectivité dans la prise de décisions car pour le cédant, l'accent est mis sur la protection du patrimoine familial, tandis que pour le repreneur, on se concentre plutôt sur la création de son patrimoine.

Centre de transfert d'entreprise du Québec (CTEQ)

Le CTEQ offre un accompagnement, des formations et des services conseils en travaillant avec des partenaires experts certifiés et reconnus par un ordre professionnel pour favoriser la réussite de projet d'achat ou de vente d'entreprise. Par ailleurs, il existe des guides et des webinaires pour les vendeurs et les acheteurs d'entreprise ainsi qu'une plateforme de mise en relation d'acheteurs et de vendeurs de PME communément appelé **INDEX**, un outil et interface moderne ayant de multiples fonctionnalités au service des entrepreneurs.

Coopérative de développement régional du Québec (CDRQ)

La CDRQ propose un encadrement, un soutien, des services-conseils, des formations et une expertise en accompagnement pour la reprise collective. Que ce soit pour transférer de propriétaire ou de transformer une entreprise existante, l'équipe-conseil accompagne les entrepreneurs sans interrompre les activités de l'organisation.

Entreprendre ici

L'organisme guide les personnes issues de l'immigration vers les ressources adaptées pour les aider dans l'acquisition et le développement d'une entreprise au Québec.

Espace inc.

Espace-inc offre un parcours d'accompagnement 360 degrés personnalisé et adapté en temps réel que se soit pour la croissance ou l'acquisition d'entreprise.

HEC Montréal

Par « Familles en affaires », le HEC Montréal offre des programmes et des formations spécialement conçus pour les repreneur(e)s et les relayeur(e)s d'entreprises familiales et des outils, connaissances et le soutien nécessaires pour la pérennité de l'entreprise.

FORMATIONS



Comités sectoriels de main-d'œuvre (CSMO)

Les CSMO sont des organismes autonomes reconnus par la Commission des partenaires du marché du travail (CPMT). Ils soutiennent le développement des compétences de la main-d'œuvre de leur secteur d'activité et développent des formations et outils pour répondre aux besoins des entreprises. Des formations en transfert de connaissances et de planification de la relève en sont des exemples.

École d'Entrepreneurship de Beauce (EEB)

EEB accompagne les entrepreneurs de tous les secteurs d'activité dans leur progression, de l'éveil à la transformation, grâce à leurs programmes de formation en continu, leurs séjours intensifs à l'EEB et leurs diverses formations en entreprise ou en ligne, sans oublier le Mouvement Propulsion Repreneurship pour les cédants et repreneurs.

École de technologie supérieure (ETS)

L'ÉTS Formation offre un programme intitulé : Planifier la relève et procéder au transfert de connaissances dans l'organisation. Elle vous aidera à garantir un transfert ordonné et réussi pour le plan de relève et du transfert de l'entreprise.

École des entrepreneurs du Québec (ÉEQ)

L'ÉEQ vise l'acquisition de compétences pratiques par l'expérience et la résolution de problèmes concrets en entreprise. Elle mise sur l'acquisition des aptitudes requises pour le démarrage et la croissance d'entreprise à travers les 8 campus régionaux, ainsi qu'une offre en ligne bonifiée.

Cégep de Granby

Le programme « En affaires pour réussir pour entrepreneur » du Cégep de Granby offre une formation de 150 heures destinée aux personnes entrepreneures en affaires depuis 3 ans (avec du personnel), à la relève ciblée ou en cours de transfert et aux personnes qui reprennent une entreprise (rachat d'entreprise existante).

Université de Sherbrooke (UdeS)

L'UdeS offre le microprogramme de 2e cycle lequel est dédié au repreneuriat et au transfert d'entreprise. Comportant 9 crédits, il a été conçu sur mesure pour répondre aux besoins spécifiques des conseillers en gestion et des repreneurs potentiels.

MENTORAT



ELO mentorat

Elo accompagne des milliers de mentors, de mentorés et de responsables de programmes de mentorat. Cette plateforme vous aide à réussir votre mentorat en vous proposant des services de conseil, des formations, des outils et une plateforme de mentorat.

Fondation Initia

Le programme de mentorat de la Fondation Initia du Conseil de la transformation alimentaire du Québec (CTAQ) a été conçu pour l'industrie alimentaire, de manière à répondre aux besoins spécifiques du secteur. Ce programme vise à offrir une occasion unique à des individus issus de la relève alimentaire québécoise, moins expérimentés dans un domaine précis, d'être accompagnés par un mentor chevronné du milieu agroalimentaire, et ce, gratuitement. Des prix et bourses sont aussi disponibles.

Mentor Canada

Mentor Canada s'est engagé à élargir l'accès au mentorat pour les jeunes au Canada en jouant un rôle de coordination entre les chercheurs, les fournisseurs de services, les donateurs et les bénévoles pour obtenir une influence collective réelle. Leurs activités se concentrent sur quatre domaines distincts: la recherche, la technologie, les réseaux de partenaires, la prise de conscience et la sensibilisation.

Mentorat Québec

Mentorat Québec favorise et fait la promotion de la culture mentorale au Québec en étant une source de référence générale pour les organisations et les individus, tout en offrant des services, accompagnements et programmes exclusifs. En plus, l'organisme dresse plusieurs programmes de mentorat au Québec dans divers secteurs de la société, des organisations et des professions.

Réseau Mentorat

Le réseau offre un service d'accompagnement de haut calibre régi par un code d'éthique et dispensé bénévolement par des mentors mobilisés, des entrepreneurs et gens d'affaires expérimentés. Le mentorat pour entrepreneurs s'adresse avant tout à l'entrepreneur qui sera accompagné d'une personne (le mentoré entrepreneur ou intrapreneur) afin de transférer ses connaissances et son savoir-être.

FINANCEMENT



Accès experts

Administré par le CTEQ, Accès experts a pour objectif de permettre aux entrepreneurs en processus d'achat ou de vente d'entreprise de faire appel à certains services d'experts à moindre coût. Plus précisément, on parle d'un remboursement allant jusqu'à 50 % des frais reliés au service d'un expert admissible. L'aide maximale totale par cédant (vendeur) est de 5 000 \$ et s'élève à 10 000 \$ par repreneur (acheteur).

Banque de développement du Canada (BDC)

BDC Capital offre un soutien financier remboursable entre 250 000\$ à 35 millions de dollars par le programme Capital de croissance et transfert d'entreprise pour l'achat d'une entreprise pour augmenter le fonds de roulement afin d'acheter l'entreprise d'un concurrent ou d'un fournisseur.

Caisse de dépôt et placement du Québec (CDPQ)

Ambition PME est un appui de la CDPQ adapté aux besoins de croissance, de relève et/ou d'innovation par le biais d'un investissement de 5 M\$ à 75 M\$ et par le développement d'un plan de création de valeur.

Desjardins

Le Fonds C est un appui financier de Desjardins de 25 % du coût du projet pouvant aller jusqu'à un maximum de 20 000\$. Le repreneur choisi doit faire l'objet d'un programme évolutif de participation à la propriété de l'entreprise menant à son contrôle.

Evol

Cet organisme offre un accompagnement et du financement sous forme de prêts commerciaux allant de 20 000\$ à 450 000\$ pour les entreprises à propriété diversifiée et inclusive qui souhaitent contribuer à la création d'un monde meilleur.

Fédération québécoise des municipalités (FQM)

Le programme FLI-Relève est une aide financière aux repreneurs bénéficiant d'un prêt d'un Fonds local d'investissement (FLI) pour favoriser la reprise ou le transfert d'entreprises en région. Ce programme est un outil mis à la disposition des municipalités régionales de comté (MRC) pour favoriser la relève entrepreneuriale sur leur territoire. Le montant de l'aide accordée pour les honoraires professionnels et les services spécialisés ne peut dépasser 50 % du coût total des frais engendrés, pour un maximum de 15 000\$.

Fonds de transfert d'entreprise du Québec

Ce Fonds, administré par le CTEQ, offre un soutien financier adapté aux situations de transfert d'entreprise. Il peut consentir au releveur un prêt à terme équivalent à deux dollars pour chaque dollar investi par le repreneur en capital, sous réserve d'un minimum de 50 000\$ et d'un maximum de 500 000\$. Dans le cas où plusieurs releveurs, un montant maximum de 1 000 000\$ pourrait être alloué.

FINANCEMENT



Fondation de la CSN

Fondation offre un financement souple et un montage financier équilibré ainsi qu'un accompagnement spécialisé et de l'expertise de l'équipe de Fondation pour la relève en ayant accès au Fonds de transfert d'entreprise du Québec permettant au repreneur d'augmenter sa mise de fonds.

Fonds Afro-Entrepreneurs

Le Fonds s'adresse aux communautés noires du Québec pour obtenir un accompagnement et du financement pour la croissance de leur entreprise ou pour prendre la relève d'une entreprise déjà existante. Le Fonds est sous forme d'un prêt direct allant de 50 000\$ à 500 000\$.

Fonds de solidarité FTQ

Le Fonds de solidarité FTQ est le plus grand réseau d'investissement en capital de développement au Québec. Il accompagne des entreprises de toutes les régions et de tous les secteurs d'activité. Le Fonds offre entre autres, du financement pour la fusion et l'acquisition, le transfert ou la relève d'entreprise et pour le rachat d'actionnaire et la relève familiale.

Fonds Émergence Estrie

Fondé sous les principes du microcrédit, le Fonds offre un financement pour le prédémarrage, le démarrage et le développement de projets entrepreneuriaux. Les prêts émis peuvent aller jusqu'à un maximum de 20 000\$ à taux et à termes avantageux.

Fonds Mosaïque

Le Fonds s'adresse aux communautés culturelles du Québec. Elles peuvent bénéficier d'un financement auprès du Fonds Mosaïque pour une entreprise en croissance ou pour la relève d'affaires par l'acquisition d'une entreprise existante œuvrant dans divers domaines tels que la production, la transformation, le commerce et les services. Sous forme d'un prêt direct, le montant de l'aide financière varie entre 50 000\$ à 500 000\$.

Futurpreneur

Cet organisme national permet aux jeunes (18-39 ans) qui aspirent à devenir propriétaires d'entreprise et de trouver du financement plus facilement par un prêt allant jusqu'à 20 000\$ + 40 000\$. En plus, un accompagnement, des services conseils et du mentorat sont offerts.

Investissement Québec (IQ)

Le Volet 1: Appui au développement des attraits touristiques d'Investissement Québec favorise en outre, le repreneuriat d'entreprises touristiques par une contribution remboursable sous forme de prêt ou de garantie de prêt. Un montant minimum de l'aide financière est de 150 000\$ pour un maximum de 5 M\$.

FINANCEMENT



La Ruche

La Ruche est un leader en financement participatif (sociofinancement) et une organisation 100 % québécoise. Elle aide les entrepreneures et entrepreneurs et les organisations d'ici à financer un projet ou une idée en leur offrant de l'accompagnement professionnel, un maillage régional et l'accès à du financement additionnel.

Programme de financement des petites entreprises du Canada (Gouvernement du Canada)

Par le biais des institutions financières, l'emprunteur peut obtenir jusqu'à 1 000 000\$ en prêt à terme, dont un montant maximum de 500 000\$ peut être utilisé, entre autre, pour l'achat et l'exploitation d'une entreprise, pour des améliorations locatives, pour l'amélioration des biens locatifs et pour l'achat ou l'amélioration de matériel neuf ou usagé.

Réseau d'investissement social du Québec (RISQ)

RISQ contribue à l'essor des entreprises d'économie sociale du Québec en offrant des outils financiers accessibles, adaptés à leurs particularités et aux différentes phases de leur développement. Entre autres, le Réseau offre une aide technique et du financement pour l'acquisition d'entreprise soit par : le « Produit Capitalisation », un prêt entre 20 000\$ et 50 000\$ par projet et « Capital patient de la Fiducie du Chantier » lequel est un prêt entre 50 000\$ et 1,5 million\$.

Services Québec

Services Québec offre des subventions pour le développement des compétences, les démarches avec des consultants, les interventions en gestion des ressources humaines et plus encore par la Mesure de formation de la main-d'œuvre (MFOR).

Société d'Investissement Jeunesse (S.I.J.)

La S.I.J. offre aux entrepreneurs âgés de 18 à 40 ans un prêt à terme allant de 50 000\$ à 150 000\$ afin d'appuyer financièrement leurs projets d'affaires dont l'acquisition d'une entreprise.

Subventions pour services professionnels

Le Programme de soutien à la reprise collective (PSRC) vise à rendre accessible aux cédants et aux repreneurs collectifs des services professionnels dans un contexte de reprise collective. L'aide financière prend la forme d'une contribution non remboursable

SERVICES ET FINANCEMENT AU SECTEUR AGRICOLE



Services et accompagnement :

Agriconseils de l'Estrie

Partie prenante du Réseau Agriconseils, la mission de cet organisme est de rendre accessible des aides financières aux producteurs agricoles et aux transformateurs artisans de l'Estrie. Il est un guichet régional agricole qui offre le référencement nécessaire et des services-conseils les mieux adaptés aux besoins des entreprises dont l'une de leurs priorités est entre autre la relève agricole.

Fédération de la relève agricole du Québec (FRAQ)

La FRAQ rassemble les jeunes de 16 à 39 ans ayant comme intérêt commun l'agriculture. La FRAQ véhicule les messages de la relève et valorise la profession d'agriculteur.

L'ARTERRE

L'Arterre est un service de maillage axé sur l'accompagnement et le jumelage entre aspirants-agriculteurs et propriétaires. Il privilégie l'établissement de la relève par la reprise de fermes (qui n'ont pas de relève identifiée), l'acquisition ou la location d'actifs, et la mise en place de partenariats afin d'assurer la pérennité des entreprises agricoles au Québec.

Syndicat de la relève agricole de l'Estrie

Ce Syndicat organise des activités de formation telles qu'un dîner conférence et des visites de fermes. Les membres s'impliquent aussi dans le comité organisateur du Salon Agri-relève de l'Estrie. Le Syndicat rembourse aussi, selon certains critères, jusqu'à 50 % du prix des formations du Collectif en formation agricole.

Financement :

Financement agricole Canada (FAC)

FAC offre un financement personnalisé grâce au prêt Démarrage et au prêt Jeune agriculteur destinés à la relève agricole ainsi que des outils et des conseils pour le plan d'affaires. L'aide financière pour l'acquisition d'une ferme ou de biens agricoles est d'un montant maximal de 2 000 000\$.

Fonds d'investissement pour la relève agricole (FIRA)

Le FIRA a pour mission de supporter la relève âgée de 18 à 39 ans dans son accès à l'agriculture. Le FIRA offre un prêt de mise de fonds de 50 000\$ à 250 000\$ (en argent ou autre) tout en respectant les capacités financières de la relève. En plus, le FIRA peut faire l'acquisition d'une terre au choix des aspirants-agriculteurs, avec ou sans bâtiment, afin de leur louer. L'objectif étant de donner accès à la terre en conservant les liquidités de la relève, permettant ainsi de faire les investissements nécessaires au développement de leur entreprise.

SERVICES ET FINANCEMENT AU SECTEUR AGRICOLE



La Financière agricole

Le Programme Investissement Croissance Durable (Volet 4) de la Financière agricole offre aux jeunes entrepreneurs, une aide financière maximale est de 45 000\$ sur un capital de prêt d'au plus 300 000\$, pour les entreprises dont 100 % des intérêts sont détenus directement ou indirectement par une ou des personnes majeures âgées de moins de 40 ans et dont au moins une de celles-ci est une relève ayant qualifié cette même entreprise au cours des cinq années suivant sa qualification au Programme d'appui financier à la relève agricole.

De plus, par son Programme d'appui financier à la relève agricole, la Financière agricole aide de jeunes agriculteurs et agricultrices à s'établir sur une ferme existante ou à démarrer une nouvelle entreprise. Elle accorde une aide financière variant entre 20 000\$ et 50 000\$.

Ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation du Québec (MAPAQ)

Initiative ministérielle : relève agricole et entrepreneuriat du MAPAQ est un programme pour les personnes âgées d'au moins 18 ans et de moins de 45 ans. Le montant maximal d'aide financière est de 25 000\$ par demandeur pour la durée de l'Initiative. L'aide financière consiste en une contribution non remboursable sous la forme de subvention. Le MAPAQ offre aussi des services-conseils et un accompagnement pour la relève agricole.

AUTRES RESSOURCES



Que vous soyez un cédant (vente/transfert) ou un releveur (acquisition), vous n'êtes pas seul. Il existe une multitude de ressources en faisant simplement appel à des professionnels ou à des experts qui ont pour mandat de vous accompagner et de faciliter vos démarches de A à Z. À titre d'exemples :

- Avocats et notaires en droit des affaires
- Courtiers d'assurance de biens et de personnes
- Courtier de vente d'entreprises
- Consultants privés
- Évaluateurs agréés
- Experts en évaluation d'entreprise
- Firmes comptables et fiscalistes
- Firmes en évaluation environnementale
- Institutions financières
- Planificateurs financiers
- Psychologues industriels

Par ailleurs, on trouve sur le web des plateformes pour acheter ou vendre une entreprise dont les suivantes :

- [Acquisition.biz](https://www.acquisition.biz)
- [Occasion Franchise](https://www.occasionfranchise.com)

ÉTUDES ET ÉVÉNEMENT



Études :

Indice entrepreneurial québécois 2022

L'Indice 2022, présenté par le ministère de l'Économie, de l'Innovation et de l'Énergie du Québec, met en lumière une volonté massive des propriétaires de PME de vendre ou de transférer leur entreprise dans les dix prochaines années et révèle un manque flagrant de préparation de leur part. Les entreprises familiales font toutefois meilleure figure à cet égard.

L'impact du mentorat chez les entrepreneurs.es

Le Réseau Mentorat s'est doté d'un plan d'action ainsi qu'un premier outil marketing mis à la disposition des organismes partenaires du Réseau Mentorat, dans le but d'étoffer leurs communications auprès de leurs réseaux d'entrepreneurs et de partenaires.

Situation de l'activité entrepreneuriale québécoise

L'Institut de recherche sur les PME (InRPME) de l'Université du Québec à Trois-Rivières (UQTR) a publié la dixième édition du rapport de la Situation de l'activité entrepreneuriale québécoise à partir de l'enquête annuelle du Global Entrepreneurship Monitor (GEM) de 2022.

Plan québécois en entrepreneuriat 2022-2025

Avec le Plan québécois en entrepreneuriat 2022-2025, le gouvernement entend développer une économie québécoise forte et prospère en priorisant l'humain derrière l'entrepreneur et en considérant les groupes sous-représentés.

Événement :

Fédération des chambres de commerce du Québec (FCCQ)

La toute première tournée nationale sur le repreneuriat a débuté en février 2024 et sera présente jusqu'en septembre 2024. Organisée par la Fédération des chambres de commerce du Québec (FCCQ) en étroite collaboration avec le Centre de transfert d'entreprise du Québec (CTEQ) et le réseau de chambres de commerce du Québec, la tournée traitera des meilleures pratiques d'affaires et des différents types de transferts d'entreprises. Les participants pourront entendre et échanger avec les conférenciers et invités experts sur les grandes tendances et les différents modèles d'affaires.

L'événement est présenté par 17 chambres de commerce ambassadrices dans 17 régions administratives distinctes selon un format déjeuner-conférence de 7 h 30 à 12 h.

COORDONNÉES

Granby

INDUSTRIEL

1300, Boul. Industriel
Granby (Québec) J2J 0E5
info@granby-industriel.com
granby-industriel.com

Granby 
PROFITEZ!

granby-profitez.com